

УТВЕРЖДЕНО

Решением общего собрания
участников
ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг»

Протокол № 83 от 29.04.2025 года

**Годовой отчет ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг»
за 2024 год**

1. Общие сведения

1.1. Основные сведения

Полное фирменное наименование на русском языке: Общество с ограниченной ответственностью «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг»

Сокращенное наименование на русском языке: ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг»

ИНН: 7726290542

ОГРН: 1027700497351

Место нахождения: Российская Федерация, г. Москва

Почтовый адрес: 125284, г. Москва, ш. Хорошёвское, д. 32А.

Дата государственной регистрации: 23.09.1999.

Деятельность «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» лицензированию не подлежит.

Далее по тексту инвестиционного меморандума Общество с ограниченной ответственностью «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» именуется также «Компания», «Общество», «Эмитент».

1.2. Краткая характеристика компании, история создания и ключевые этапы развития

ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» работает на рынке лизинговых услуг с 1999 года. Это универсальная лизинговая компания, основой эффективной работы которой является сплоченный коллектив профессионалов, имеющих знания и многолетний опыт в сфере финансовой аренды (лизинга), а также индивидуальный подход к каждому клиенту с учетом особенностей его бизнеса.

Миссия компании - предоставлять профессиональные лизинговые услуги реальному сектору экономики на всей территории России.

История создания и ключевые этапы развития эмитента.

Рассматривая этапы развития Компании по годам, следует выделить следующие:

Период	Событие
2016-2022	Компанию возглавил Федотов С.В. Последовательное увеличение выручки и прибыли. Деятельность компании стабильно носит прибыльный характер
2023	В состав владельцев компании вошли структуры из числа Финансового дома «Солид»
	Объем лизингового портфеля превысил 1 млрд. руб.
	Количество договоров лизинга впервые стало больше 200 единиц
2024	Получение кредитного рейтинга от НРА.
	Объем лизингового портфеля по итогам 2024 года приблизился к 2 млрд руб.
	Осуществлено успешное размещение первого выпуска биржевых облигаций на 500 млн.руб.
	В декабре компанию возглавил А.Р. Орехов

Адрес страницы в сети Интернет, на которой размещен устав эмитента: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=39156&type=1>

1.3. Рынок и рыночные позиции компании (масштаб деятельности, география присутствия, диверсификация бизнеса, специализация, рыночная ниша)

ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» зарегистрировано в 1999 году в Москве и является универсальной лизинговой компанией. Основным видом деятельности является предоставление в лизинг легкового и грузового транспорта, спецтехники, железнодорожной техники, производственного оборудования для малого и среднего бизнеса.

Компания работает практически на всей территории России, в основном бизнес сконцентрирован в Центральном, Приволжском, Сибирском и Дальневосточном федеральных округах.

При этом Компания продолжает активно развивать свое присутствие в регионах – ведется работа по масштабированию и совершенствованию услуг.

Структура лизингового портфеля на 01.01.2025 по типу имущества:

- Спецтехника-45%
- Грузовой транспорт-28%
- Легковой транспорт- 20%
- Прочее- 7%.

Диверсификация лизингополучателей оценивается как высокая. По срочности сделок лизинговый портфель делится следующим образом: средний срок сделок составляет 40 мес., сделки сроком до 24 месяцев составили порядка 5% от общего объема лизингового портфеля.

По специализации лизингополучателей бизнес диверсифицирован следующим образом:

- Транспортные услуги- 27%
- Строительство- 19%
- Услуги аренды- 18%
- Добыча руд, песков и драгоценных металлов- 11%
- Лесная промышленность – 5%
- Прочие услуги- 20%.

Лизинговое имущество принадлежит Эмитенту до момента полной оплаты со стороны лизингополучателя, застраховано от всех видов риска. Все предметы лизинга ликвидны на рынке, могут быть проданы оперативно по цене, превышающей остаточную лизинговую стоимость.

Рыночная ниша – предоставление в лизинг спецтехники, грузового, легкового автотранспорта, заключение сложно структурированных сделок. В большей степени компания ориентирована на клиентов малого и среднего бизнеса, как самый инвестиционно-привлекательный и перспективный сегмент.

Конкурентами Эмитента на рынке лизинговых услуг можно назвать: Директ Лизинг, МСБ Лизинг, Лизинг Трейд, Контрол Лизинг, Элемент Лизинг и др.

Слабые места конкурентов ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» связаны, по нашему анализу, с более жесткими регламентами бизнес-процессов, отсутствием гибкости в вопросах взаимодействия с клиентами, более длительными сроками анализа сделки.

Таким образом, преимуществами ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» перед конкурентами являются:

- гибкость и скорость в принятии решений;
- индивидуальный подход к каждому клиенту.

1.4. Структура участников (бенефициары и доли их владения в капитале компании)

Структура владения Эмитента

С 2023 года собственниками Компании являются: ООО «Авга-Терра» -50% (10 200 000 рублей), ООО «Солид-НК» - 50% (10 200 000 рублей).

Уставный капитал компании составляет 20 400 000 (Двадцать миллионов четыреста тысяч) рублей.

Сведения об органах управления Эмитента

Наименование	Состав
Общее собрание участников	ООО «Авга-Терра» ООО «Солид-НК»
Единоличный исполнительный орган	Генеральный директор – Орехов Александр Рафаилович

Источник: данные ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг»

Высшим органом управления Эмитента является общее собрание участников. Руководство текущей деятельностью осуществляется единоличным исполнительным органом – Генеральным директором. Совет директоров и коллегиальный исполнительный орган не предусмотрены Уставом

Общества.

Сведения о руководстве (топ-менеджменте) Эмитента

Деятельность Эмитента координируется единоличным исполнительным органом – Генеральным директором.

В состав руководства (топ-менеджмента) Эмитента входят следующие лица:

№	ФИО	Все должности, занимаемые лицом в Эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время, в том числе, по совместительству
1.	Орехов Александр Рафаилович	Генеральный директор ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» с 29.12.2024 по настоящее время. Генеральный директор ООО «КОНТИНЕНТАЛЬ» с 17.09.2015 по настоящее время. Генеральный директор ООО «ЭС ЭНД ЭЙ ЭДЖЕНСИ» с 29.11.2018 по настоящее время. Генеральный директор ООО «ГОЗНАК-ЛИЗИНГ» с 03.03.2016 по 07.08.2019. Генеральный директор ООО «Р-МЕНЕДЖМЕНТ» с 16.09.2022

1.5. Сведения о кредитных рейтингах

На дату составления Отчета Эмитенту присвоен рейтинг «B|ru|», прогноз по рейтингу «Негативный».

Организация, присвоившая кредитный рейтинг: ООО «Национальное рейтинговое агентство».

Адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена (опубликована) информация о методике присвоения кредитного рейтинга: <https://www.ra-national.ru/>.

Кредитный рейтинг ценным бумагам Эмитента не присваивался.

2. Сведения об операционной деятельности, финансово-хозяйственной деятельности и финансовом состоянии

Операционная деятельность Эмитента – оказание услуг лизинга. Основной упор сделан на финансирование сделок по приобретению грузового и легкового автотранспорта, спецтехники. Лизинговый портфель на 01.01.2025 г. включает 177 лизинговых договоров, на самого крупного лизингополучателя приходится 5,7% (ООО «ЛОГИСТ 24»).

Показатель	2022	2023	2024
Валовая прибыль, млн руб.	135,5	184,7	260,9

Эмитент совершенствует структуру лизингового портфеля, используя применение стандартных сроков для лизинговых сделок, проводит своевременные мероприятия для устранения просроченной

задолженности. Финансовые показатели компании напрямую зависят от параметров его лизингового портфеля (объем, качество, темп роста, источники финансирования).

Показатели	2022	2023	2024
ЕВИТ, млн руб.	97,14	160,6	258,4
Коэффициент покрытия процентов по ЕВИТ	1,23	1,6	1,2

Максимальное значение коэффициента покрытия процентов было в 2023г. – 1,58. Уровень коэффициента покрытия процентов операционной прибылью по состоянию на 01.01.2025 - 1,2.

Показатели финансового результата	2022	2023	2024
Выручка, млн. руб.	140,2	251,6	269,5
Себестоимость продаж, млн. руб.	4,6	66,9	8,6
Валовая прибыль, млн. руб.	135,5	184,7	260,9
Прибыль от продаж, млн. руб.	82,6	121,7	152,25
Чистая прибыль, млн. руб.	17,95	46,2	58,4

Текущие финансовые результаты ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» демонстрируют рост по сравнению с 2022 г. В частности, рост выручки составил 92%, рост валовой прибыли 92,5%, что является результатом сохранения себестоимости продаж Компании на комфортном уровне на фоне роста выручки.

Рост чистой прибыли в 2024 по сравнению с 2023 составил 26,4%, тогда как ранее в 2023 г. рост прибыли превысил 157% к уровню 2022 года.

По итогу 2024 г. чистая прибыль составила 58,4 млн рублей (+12,2 млн. руб.)

Показатели финансовой деятельности Эмитента:

Показатель (тыс. руб.)	2022	2023	2024
Валюта баланса	662 128	1 009 438	2 281 793
Основные средства	4 699	2 009	1 729
Собственный капитал	57 928	278 436	336 812
Запасы	328	406	1 907
Дебиторская задолженность	607 051	821 196	1 087 860
Кредиторская задолженность	12 141	20 942	20 458
Финансовый долг			
долгосрочный	552 951	677 488	1 449 146
краткосрочный	33 252	29 383	36 032
Выручка	140 177	251 624	269 516
Валовая прибыль	135 551	184 717	260 882
Чистая прибыль	17 953	46 208	58 376

Адрес страницы в сети Интернет, на которой размещена бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=39156&type=3>

Поддержание синхронизации между объемами входящего потока от операционной деятельности и оттока средств в пользу выплат по текущему долгу позволяет:

- соблюдать комфортный уровень долговой нагрузки, позволяющий в дальнейшем укреплять финансовую устойчивость;
- поддерживать поступление ликвидности в организацию для расширения деятельности.

Текущие показатели ликвидности свидетельствуют о способности Эмитента рассчитаться с краткосрочными долгами в кратчайшие сроки. Однако, стоит заметить, что основной вклад в оборотные активы привносит дебиторская задолженность, о чем свидетельствует существенная разница между коэффициентами быстрой ликвидности и абсолютной ликвидности.

Показатели ликвидности	2022	2023	2024
Абсолютная ликвидность	0,31	0,32	0,35
Быстрая ликвидность	13,46	16,26	19,1
Текущая ликвидность	13,46	16,27	19,34

Коэффициент абсолютной ликвидности учитывает отношение самых ликвидных активов организации – денежных средств и краткосрочных финансовых вложений – к краткосрочным обязательствам, отражая достаточность наиболее ликвидных активов для быстрого расчета по текущим обязательствам.

Коэффициент быстрой ликвидности характеризует способность Компании погасить свои краткосрочные обязательства за счет продажи ликвидных активов, к которым относятся денежные средства, краткосрочные финансовые вложения и дебиторская задолженность.

Коэффициент текущей ликвидности отражает способность Компании погашать текущие, т.е. краткосрочные обязательства за счет только оборотных активов.

Большая длительность оборота дебиторской задолженности – специфика деятельности по финансовому лизингу. Максимальный уровень отмечается в 2022 г., в отчетном периоде срок оборачиваемости дебиторской задолженности снизился на 14,65% к уровню 2022 г. и вырос на 24,8% к уровню 2023 г.

Оборачиваемость оборотных активов снизилась с 2023 по 2024 год на 46,67%. В отчетном 2024 г. показатель снизился с 0,3 до 0,16.

Показатели оборачиваемости	2022	2023	2024
Оборачиваемость активов	0,22	0,3	0,16
Оборачиваемость дебиторской задолженности	0,24	0,35	0,28
Срок оборачиваемости дебиторской задолженности, дн.	1520	1042	1303

Коэффициент оборачиваемости активов показывает количество оборотов одного рубля активов за анализируемый период (за один год) и позволяет оценить эффективность вложений капитала.

Оборачиваемость дебиторской задолженности характеризует скорость погашения дебиторской задолженности Компании. Показатели определяется как отношение выручки к среднему остатку дебиторской задолженности.

Отношение 365 дней к оборачиваемости дебиторской задолженности демонстрирует период, в течение которого дебиторская задолженность остается неоплаченной.

Лизинговая отрасль характеризуется высокой долей заемных средств в общей структуре пассивов. Собственный капитал Компании составляет 336,8 млн руб. (+21 г/г%), однако в структуре пассивов его доля сократилась с 27,6% до 14,8%. Рост собственного капитала Компании в 2023 и 2024г. осуществлялся преимущественно за счет добавочного капитала, а также за счет роста нераспределенной прибыли.

В 2024 г. финансовый леверидж вырос существенно относительно 2023 г. (в 2,2 раза), но все еще почти в два раза ниже показателя 2022 г. Рост показателя является результатом роста капитала Компании на 21% при увеличении ее обязательств на 68%.

Отраслевая особенность лизинговых компаний оправдывает низкий уровень финансовой независимости ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг», характерный для участников данного рынка. Однако, показатель финансовой устойчивости, учитывающий помимо собственного капитала долгосрочные обязательства, за последние 3 года остается на уровне 0,93-0,97. В отчетном 2024 г., показатель имеет максимальное значение 0,97.

Стоимость чистых активов в 2024 г. увеличилась на 21% (+58 млн руб.). Положительная динамика стоимости чистых активов, наблюдаемая с 2021 г., демонстрирует рост нетто-активов ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг», не обремененных обязательствами.

Финансовая устойчивость	2022	2023	2024
Коэффициент финансовой независимости	0,09	0,28	0,15
Коэффициент финансовой устойчивости	0,93	0,95	0,97
Чистые активы, млн. руб.	57,93	278,43	336,81
Совокупный долг, млн. руб.	586,2	706,9	1 485,2
Финансовый леверидж	10,43	2,62	5,77

Коэффициент финансовой независимости показывает долю активов организации, которые покрываются за счет собственного капитала. Оставшаяся доля активов покрывается за счет заемных средств.

Коэффициент финансовой устойчивости, помимо собственного капитала, учитывает долю долгосрочных обязательств в структуре пассивов.

Чистые активы Компании отражают балансовую стоимость имущества организации, уменьшенную на сумму ее обязательств и характеризуются как нетто-активы, не обремененные обязательствами.

Совокупный долг отражает общий объем заемных средств, как краткосрочных, так и долгосрочных.

Коэффициент финансового левериджа определяется как отношение краткосрочных и долгосрочных обязательств к собственному капиталу.

Показатели рентабельности	2022	2023	2024
Рентабельность активов	2,76%	5,53%	3,55%
Чистая рентабельность	12,81%	18,36%	21,66%
Рентабельность продаж	58,92%	48,36%	56,49%
Валовая рентабельность	96,7%	73,41%	96,8%

Эффективность деятельности компании выросла, о чем показывают коэффициенты рентабельности в динамике по сравнению с прошлыми годами:

Рентабельность активов характеризует степень эффективности использования имущества организации и определяется как отношение чистой прибыли к сумме активов.

Чистая рентабельность показывает величину чистой прибыли, которую получит организация на единицу выручки и определяется как отношение чистой прибыли или убытка к полученной выручке.

Рентабельность продаж показывает, какую сумму прибыли получает предприятие с каждого рубля проданной продукции и определяется отношением прибыли от реализации продукции на сумму полученной выручки.

Рентабельность продаж является показателем финансовой результативности Компании, отражающим ту часть выручки организации, которая составляет прибыль.

Показатели, тыс. руб.	2022	2023	2024
АКТИВЫ			
Основные средства	4 699	2 009	1 729
Доходные вложения в материальные активы	26 624	60 713	147 614
Запасы	328	406	1 907

Показатели, тыс. руб.	2022	2023	2024
Долгосрочные финансовые вложения	-	100 010	548 020
Дебиторская задолженность	607 051	821 196	1 087 860
Денежные средства и эквиваленты	9 877	15 206	20 272
ИТОГО	662 128	1 009 438	2 281 793
ПАССИВЫ			
Займы и кредиты			
долгосрочные	552 951	677 488	1 449 146
краткосрочные	33 252	29 383	36 032
Кредиторская задолженность	12 141	20 942	20 458
Нераспределённая прибыль	48 528	94 736	153 112
Уставный капитал	9 400	20 400	20 400
ИТОГО	662 128	1 009 438	2 281 793

В структуре активов ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» на долю дебиторской задолженности приходится 47,68%. Данная статья является основной и отражает краткосрочные инвестиции в финансовый лизинг.

Второй по величине выступает статья «долгосрочные финансовые вложения», 24,02% от общих активов.

Незначительными величинами в структуре баланса являются денежные средства (0,9%) и доходные вложения в материальные ценности (6,47%).

Подобная структура активов является распространенной среди лизинговых компаний, аккумулирующих основной объем активов в рамках краткосрочных финансовых активов.

Объем активов за период с 2022 по 2024 гг. увеличился на 245%. Основными драйверами роста являлись рост дебиторской задолженности (+79%) и рост долгосрочных финансовых вложений на 548 млн. руб. – рост деятельности компании и увеличение лизингового портфеля.

В структуре пассивов основная статья приходится на долгосрочные заемные средства, доля которых 63,51% (1 449,15 млн. руб.). Указанный объем формируют коммерческие и биржевые облигационные займы ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг». Краткосрочные заемные средства составляют 0,02% (36,03 млн руб.). Указанный объем формируют банковские кредиты.

Уставный капитал вырос в 2023 г., в 2024 г. не изменился и составляет 20,4 млн. руб. Сформированный в 2023 г. в размере 163,3 млн.руб. добавочный капитал также не изменился, меняется его доля в структуре собственного капитала в связи с увеличением чистых активов. Чистые активы увеличились за счет чистой прибыли, направленной на развитие деятельности Компании.

2.1. Кредитная история за последние 3 года

На текущий момент кредитный портфель Эмитента состоит из облигационных займов, банковских кредитов и краткосрочных займов.

Кредитор (группа кредиторов)	Сумма задолженности на 01.01.23 (тыс. руб.)	Сумма задолженности на 01.01.24 (тыс. руб.)	Сумма задолженности на 01.01.25 (тыс. руб.)
АО АКБ «АЛМАЗЭРГИЭНБАНК»			69 400
АО «ДАТАБАНК»			41 413
ООО «ЖИВАГО БАНК»	15 560	29 200	54 371
ПАО АКБ «Металлинвестбанк»	17 249	14 086	10 263

МОСКОВСКИЙ ФИЛИАЛ МКПБ (АО) АКБ	55 479	42 229	26 569
АО «МСП Банк»	12 285	21 709	148 142
ПАО «СБЕРБАНК»		113 764	53 001
АО «ПЕРВОУРАЛЬСКОБАНК»	55 811	56 899	127 057
ПАО СКБ Приморья «Примсоцбанк»	30 589	126 391	207 137
АО «СОЛИД БАНК»	338 053	145 565	79 248
ТКБ БАНК ПАО	38 346	141 582	198 385
КБ «КРОКУС-БАНК» ООО	10 131		
АО «Руснефтегаз»	5 127		

Облигационные займы на 01.01.2025 г.

Номер	Займодавец	Валюта займа	Сумма займа (руб.)	Остаток задолженности (руб.)	Срок займа	
					дата выдачи	дата погашения
4B02-01-00174-L	Облигационный заем (биржевой)	руб.	500 000 000,00	470 000 000	27.09.2024	10.03.2028

2.2. Основные кредиторы и дебиторы

Кредиторская задолженность (тыс. руб.) по состоянию на 01.01.2025 г:

Наименование кредитора	Текущая сумма КЗ, тыс. руб.
ГОРСТРОЙ	1 035
ДСК 1999	3 453
РАССВЕТ ПК	1 534
АЛГОРИТМ	1 517

2.3. Описание судебных процессов (в случае их наличия), которые существенно могут повлиять на финансовое состояние компании

Судебные процессы, в которых участвует Эмитент и которые существенно могут повлиять на финансовое состояние Компании, отсутствуют.

2.4. Описание основных факторов риска

Способность предотвращать риски и управлять ими имеет решающее значение для целей эффективного управления и контроля, увеличения прибыльности и стоимости Компании. Ключевым условием для сбалансированного управления рисками является идентификация, анализ и предупреждение риска.

Политика управления рисками Эмитента основана на постоянном выявлении, оценке, отслеживании и устранении рисков. Управление рисками служит защитой Компании от внешних

шоков, поддерживает бизнес-процессы, способствует высокому уровню качества оказываемых услуг, гарантирует стабильность развития. В рамках управления рисками сотрудниками Компании проводится регулярная работа, все сотрудники вовлечены в процесс управления рисками и несут ответственность за это.

Эмитент рассматривает управление рисками как один из важнейших элементов стратегического управления и внутреннего контроля. В рамках своей стратегии управления рисками Эмитент выявляет, оценивает, контролирует и предупреждает угрозы с целью уменьшения вероятности потенциальных последствий наступления рисков. Стратегия управления рисками учитывает взаимосвязь между рисками различных категорий.

Стратегия управления рисками Эмитента включает в себя:

- наличие соответствующей организационной структуры с четко определенными и задокументированными ролями и полномочиями;
- документированные процедуры принятия решений;
- поддержку методов и систем оценки рисков с учетом потребностей, сложности и объемов проводимых операций;
- контроль соблюдения действующего законодательства Российской Федерации и иных нормативных актов, применимых к деятельности Компании;
- наличие адекватных и достаточных ресурсов и навыков для достижения поставленных целей, а также уровня качества.

Наиболее значимым для компании видом риска является кредитный, а именно риск того, что контрагент не сможет исполнить свои обязательства по уплате лизинговых / арендных платежей своевременно и в полном объеме. Оценка кредитного риска, принимаемого на клиента, представляет собой тщательное и всестороннее исследование бизнеса клиента, анализ финансово-хозяйственной деятельности, качества корпоративного управления и оценку предлагаемого к реализации лизингового проекта.

Для снижения рисков также принимаются следующие меры:

- детальная проверка поставщика предмета лизинга;
- проверка реальности покупной цены предмета лизинга;
- синхронизация лизинговых и кредитных платежей по лизинговой сделке;
- обязательное страхование предмета лизинга;
- оперативность реагирования на нарушение условий договоров.

Для обеспечения обязательств клиента и минимизации рисков также используются:

- авансовые лизинговые платежи;
- залог дополнительных активов;
- поручительства третьих лиц;
- возможность безакцептного списания средств с расчетных счетов;
- возможность одностороннего расторжения договора лизинга лизингодателем в случае нарушений со стороны Лизингополучателя.

3. Основные виды рисков

Наименование риска	Управление риском
Кредитный риск: риск отсутствия платежей со стороны текущих клиентов компании	Предметы лизинга являются собственностью Лизингодателя. Лизингодатель имеет право в соответствии с Законом о Лизинге изъять и реализовать предмет лизинга в случае отсутствия лизинговых платежей более 60 дней. Все предметы лизинга застрахованы от всех возможных рисков в ведущих страховых компаниях. На ежеквартальной основе финансовой службой Компании проводится мониторинг финансового положения Лизингополучателей для предупреждения возможности дефолта клиентов.
Кредитный риск: риск обмана со стороны поставщика	Комплексная проверка поставщика оборудования, проверка соответствия реальности покупной цены предмета лизинга, возможность заключить с поставщиком договор обратного выкупа имущества.
Риск утраты имущества	Постоянный мониторинг имущества, переданного во временное владение и пользование, при помощи устройств с GPS/ГЛОНАСС позиционированием.

	Полный контроль за местонахождением имущества, состоянием предметов лизинга.
Процентный риск	В случае наступления риска повышения процентной ставки при изменении ситуации в экономике финансирующими банками по действующим кредитным договорам, Эмитент в соответствии с договором лизинга перекладывает повышенную ставку на Лизингополучателей.
Валютный риск	Риск отсутствует, все лизинговые договоры заключаются в рублях.
Портфельный риск	Концентрация лизингового портфеля на одного Лизингополучателя составляет не более 10% от общего объема лизингового портфеля, также установлены нормативы финансирования на отрасль. Возможно оформление договора поручительства бенефициарного владельца/учредителя, также возможен дополнительный залог иного имущества для снижения рисков.
Правовой риск	Компания осуществляет свою деятельность в соответствии с законодательством, оперативно реагирует на изменения. Требования к Лизингополучателю - срок работы компании не менее 6 мес.
Репутационный риск	Положительная деловая репутация. Отсутствие просроченных обязательств в течении последних 12 месяцев.

Дополнительные факторы риска, влияющие на принятие решения о дальнейшем сотрудничестве с клиентом:

- наличие конфликта между акционерами и/или менеджментом;
- отсутствие опыта работы на рынке по профилю, соответствующему деятельности компании;
- наличие отрицательной кредитной/лизинговой истории;
- наличие ярко выраженных факторов риска, связанных с возможностью изменения законодательного регулирования деятельности Лизингополучателя (в части лицензирования, валютного контроля, таможенных режимов, налогообложения).

4. Стратегия и планы развития деятельности

Стратегические цели и планы компании:

- усиление позиций на рынке лизинговых услуг – вхождение компании в ТОП-50 лизинговых компаний в России;
- высокий уровень качества предоставляемых услуг, максимальная автоматизация процесса деятельности компании, внедрение единой информационной системы в компании;
- рост клиентской базы. Приумножение клиентов является залогом успеха компании, роста ее прибыли;
- разработка новых продуктов для клиентов (программа экспресс-лизинга, программа льготного лизинга, лизинговые программы с партнерами и пр.);
- освоение и запуск новых направлений в развитии лизинговых услуг – лизинг медицинского и промышленного оборудования, лизинг недвижимости;
- повышение уровня прозрачности компании и доступности финансовой информации для инвесторов, кредитно-финансовых организаций;
- активное участие в электронных процедурах закупок;
- разработка и реализация программы повышения квалификации и профессионализма персонала для создания кадрового резерва компании;
- расширение географии присутствия компании;
- оптимизация бизнес-процессов.

Стратегической целью компании на горизонте ближайших трех-пяти лет является усиление позиций на рынке лизинговых услуг и вхождение в ТОП - 50 лизинговых компаний по размеру портфеля. Для этого в ближайшие два года планируется обеспечить рост портфеля до 3 млрд. руб. с последующим его удвоением к концу обозначенного горизонта планирования.

Достижение указанных целей должно быть обеспечено за счет работы в двух направлениях:

- 1) оптимизация бизнес-процессов в рамках обеспечения необходимых источников финансирования;
- 2) расширение клиентской базы.

В рамках первого направления тактическими задачами являются:

- снижение издержек, связанных с привлечением финансирования, в том числе:
 - оптимизация расходов на посреднические услуги за счет установления долгосрочных партнерских отношений с ПВО, организаторами и андеррайтером;
 - улучшения структуры долговой нагрузки за счет моделирования новых выпусков, предполагающих привлечение длинных денег, снижения рисков оферт, плавного снижения купонных ставок по действующим выпускам и более гармоничного распределения движения денежных средств в рамках обслуживания долговой нагрузки;
 - укрепления позиций на биржевом рынке в качестве надежного Эмитента, улучшения кредитного рейтинга и повышения уровня прозрачности деятельности компании для инвесторов и кредитно-финансовых организаций;
- увеличение чистой прибыли за счет оптимизации бизнес-процессов для обеспечения роста собственного капитала и поддержания доли финансирования основной деятельности за счет собственных средств.

В рамках второго направления тактическими задачами являются:

- повышение качества предоставляемых услуг за счет внедрения единой информационной системы в компании;
- повышение уровня прозрачности компании и доступности финансовой информации для инвесторов, кредитно-финансовых организаций;
- рост числа новых клиентов и сохранение уже существующей клиентской базы;
- модернизация действующих продуктов и сервисов для клиентов;
- повышение уровня квалификации персонала.

Планы компании на 2025 г.:

1. Планомерное наращивание бизнеса до 2,5 млрд. руб.
2. Расширение клиентской базы планируется осуществлять при помощи заключения новых агентских договоров, партнерских программ, активного участия в специализированных финансовых мероприятиях (конференциях).
3. Повышение размера аванса и процентной ставки по договорам, где предмет лизинга – оборудование.
4. Увеличение прибыли компании.
5. Оформление кредитных линий с Банками-партнерами
6. Оптимизация источников финансирования за счет диверсификации Банков-кредиторов и выпуска облигационных займов.

5. Органы управления и контроля

Высший орган управления ООО «Солид СпецАвтоТехЛизинг» - Общее собрание участников.

Единоличный исполнительный орган – Генеральный директор Орехов Александр Рафаилович.

Коллегиальный исполнительный орган не предусмотрены Уставом Общества.

6. Перечень совершенных Обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью» крупными сделками, одновременно являющимися сделками с заинтересованностью

Крупные сделки, одновременно являющиеся сделками с заинтересованностью, в 2024 году не совершались.

7. Сведения о лице, занимающем должность (осуществляющем функции) единоличного исполнительного органа (управляющем, управляющей организации) общества, и членах коллегиального исполнительного органа общества

ФИО	Все должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время, в том числе, по совместительству
Орехов Александр Рафаилович	Генеральный директор ООО «СОЛИД СпецАвтоТехЛизинг» с 29.12.2024 по настоящее время; Генеральный директор ООО «КОНТИНЕНТАЛЬ» с 17.09.2015 по настоящее время; Генеральный директор ООО «ГОЗНАК-ЛИЗИНГ» с 03.03.2016 по 07.08.2019; Генеральный директор ООО «ЭС ЭНД ЭЙ ЭДЖЕНСИ» с 29.11.2018 по настоящее время ; Генеральный директор ООО «Р-МЕНЕДЖМЕНТ» с 16.09.2022.

8. События после отчетной даты

Существенные события после отчетной даты отсутствуют.