

УТВЕРЖДЕНО

Решением общего собрания
участников
ООО «СибСульфур»

Протокол № б/н от 24.04.2025 года

**Годовой отчет ООО «Сибсульфур»
за 2024 год**

2024

1. Общие сведения

1.1. Основные сведения

Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «СибСульфур» (далее – Компания, Эмитент, Общество).

Сокращенное фирменное наименование: ООО «СибСульфур».

Полное наименование юридического лица на английском языке: «Sibsulfur Co., LTD».

ИНН: 2466127447

ОГРН: 1052466033696

Место нахождения: РФ, г. Красноярск

Дата государственной регистрации: 28.03.2005

WEB-сайт: www.sibsulfur.ru

Адрес страницы в сети Интернет, используемой для раскрытия и опубликования информации: <https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=39143>

1.2. Краткая характеристика компании, история создания и ключевые этапы развития

- ООО «СибСульфур» была основана в 2005 году и сегодня является одной из крупнейших в Российской Федерации частных компаний по маркетингу побочных продуктов, получаемых при нефти и газопереработке. Компания является одним из крупнейших поставщиков инертных материалов и энергетических углей на территории Центральной и Восточной Сибири. Осуществляет поставки промышленной химии и удобрений во многие страны мира.
- ООО «СибСульфур» улучшает, переваливает, транспортирует и продает серу, энергетический уголь и мазут, удобрения, промышленную химию и щебень на тех рынках, где их используют для производства удобрений, электричества, алюминия, стали, цемента, строительных материалов и других продуктов, важных для мировой экономики.
- Основная ценность Компании – это команда профессионалов, готовых постоянно улучшать качество и эффективность работы в области снабжения и контроля всей цепочки поставок любым промышленным предприятиям. Мыслим глобально, но действуем локально. Ценность для Клиентов Компания увеличивается благодаря глобальной сети представительств по всему миру и активов для улучшения цепочки поставок, которые управляются командой профессионалов.
- ООО «СибСульфур» ценит устойчивую модель бизнеса с приоритетами в области безопасности, охране окружающей среды и эффективности операций.

2005 – создание компании;

2006 – начало экспорта серы в Китай через порт Владивосток;

2008 – начало работы на внутреннем рынке России - поставки серы и поставки щебня;

2010 – расширение мировой географии, поставки серы в страны Африки, ЮВА, Латинской Америки;

2011 – начало работы с новым продуктом – удобрения;

2013 – запуск поставок угля на внутреннем рынке России;

2014 – расширение географии угольных сделок и поставки угля в Европу и Турцию;

2015 – переход на другой уровень поставок – отгрузки крупнотоннажными судами (20-35 тыс. тн) и запуск поставок темных нефтепродуктов на внутреннем рынке России;
2016 – начало экспорта агропродукции в страны ЮВА;
2018-2022 – укрепление и развитие всех направлений деятельности компании;
2023 – 2024 – разработка новых схем отгрузок, расчетов в рамках мировой ситуации, заключение трехлетнего контракта с Туркменгаз и развитие поставок серы производства Туркменистан через порты Ирана и Грузии;

1.3. Рынок и рыночные позиции компании (масштаб деятельности, география присутствия, диверсификация бизнеса, специализация, рыночная ниша)

Основной вид деятельности ООО «СибСульфур» - оптовая торговля, ОКВЭД 46.1 «Торговля оптовая за вознаграждение или на договорной основе». Компания является одним из крупнейших поставщиков инертных материалов и энергетических углей на территории Центральной и Восточной Сибири. Осуществляет поставки промышленной химии и удобрений во многие страны мира.

ООО «СибСульфур» является конкурентным игроком на фрагментированном рынке. Компания имеет высокую географическую диверсификацию в своей деятельности.

В 2022 - 2024 годах значительная часть выручки была сформирована операциями за рубежом (поставки продукции на рынки стран Северной Африки, Танзании, Турции и Китая). Компания также работает в России и имеет большой опыт организации экспортных поставок. В связи с усложнившимися условиями логистики в последнее время, Компания обеспечивает удобную логистику для клиентов и предоставляет гибкие условия оплаты, что, однако, сказывается на высокой концентрации дебиторской задолженности в активах и необходимости в оборотном капитале.

Партнерами ООО «СибСульфур» являются как крупные трейдеры, так и производители. В частности, в портфеле российских покупателей широко представлены отечественные предприятия целлюлозно-бумажной, атомной и химической отрасли. А на международном рынке наши клиенты – это мировые производители удобрений и известные трейдеры, такие как TOROS Tarım Sanayi ve Ticaret A.S., GREEN FIELD INTERNATIONAL FERTILIZERS LTD, WEST TRADE INTERNATIONAL FZE и другие.

Конкурентами Эмитента на рынке являются: Trammo, Swiss Singapore, Austrofin, Quest, Litasco, Keystone, Teofert, Bayminerals, Ozersoilar, Tricon.

- значительные скидки от поставщиков.

1.4. Структура участников (бенефициары и доли их владения в капитале компании)

Высший орган управления – собрание участников. Общее собрание участников Общества проводится не реже чем один раз в год.

10 октября 2017 года зарегистрировано изменение в ЕГРЮЛ о возложении полномочий единоличного исполнительного органа ООО «СибСульфур» на Управляющего-индивидуального предпринимателя Носкова Анатолия Алексеевича.

Носков Анатолий Алексеевич избран управляющим ООО «СибСульфур» решением собрания участников общества от 30.09.2017г. Договор с управляющим заключен от 01.10.2017 до 31.12.2018 с автоматической пролонгацией, на основании которого управляющий

осуществляет руководство текущей деятельностью Общества. Управляющий Общества без доверенности действует от имени Общества, в том числе с учетом ограничений, предусмотренных действующим законодательством и Уставом Общества. Коллегиальный исполнительный орган Уставом Общества не предусмотрен.

Структура участников эмитента:

Носков Анатолий Алексеевич	50%
Комаров Вячеслав Валерьевич	50%

Единоличный исполнительный орган:

Руководство Компанией осуществляется единоличным исполнительным органом – Управляющим - индивидуальным предпринимателем, в лице Носкова Анатолия Алексеевича, который избран общим собранием участников 30.09.2017.

Опыт работы: Общий стаж работы - 24 года. Опыт работы в компании, отрасли - 20 лет
В должности руководителя в Компании работает с момента ее образования – 28.03.2005.

Топ-менеджеры Компании:

1. Комаров Вячеслав Валерьевич, коммерческий директор.

Опыт работы: Общий стаж работы - 29 лет. Опыт работы в компании, отрасли - 20 лет
В должности коммерческого директора в Компании работает с момента ее образования – 28.03.2005.

2. Жильцова Наталья Викторовна, финансовый директор.

Опыт работы: Общий стаж работы – 26 лет. Опыт работы в компании, отрасли - 17 лет
В должности финансового директора в Компании работает с 21.04.2008.

1.5. Сведения о кредитных рейтингах

02.05.2024г. АКРА присвоило Эмитенту рейтинг ruB, прогноз по рейтингу «Стабильный». Кредитный рейтинг был присвоен ООО «СибСульфур» впервые.

Организация, присвоившая кредитный рейтинг: Рейтинговое агентство АКРА;

Адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена (опубликована) информация о методике присвоения кредитного рейтинга:

www.acra-ratings.ru

Кредитный рейтинг ценным бумагам Эмитента не присваивался.

2. Сведения об операционной деятельности, финансово-хозяйственной деятельности и финансовом состоянии

«СибСульфур» — торговая компания, основным направлением деятельности которой является реализация серы, инертных материалов и угля в России и за рубежом. Компания была основана в Красноярске в 2005 году, география ее работы охватывает в том числе

страны Северной Африки, ЮВА, Египет, Турцию и Китай; Компания не раз демонстрировала устойчивость и способность к адаптации к меняющимся условиям хозяйствования. «СибСульфур» — участник Хартии АПК.

Показатель	2022	2023	2024
Операционная прибыль, млн.рублей	228,7	148,12	212,3

Коэффициент покрытия процентов по ЕВІТ находится на уровне, позволяющем ООО «СибСульфур» комфортно обслуживать текущие долговые обязательства.

Показатели	2022	2023	2024
ЕВІТ, млн руб.	158,8	235	359,5
Коэффициент покрытия процентов по ЕВІТ	2,07	2,35	1,94

Максимальное значение коэффициента покрытия процентов было в 2023г. – 2,35. Текущий уровень коэффициента покрытия процентов операционной прибылью 1,94 – снижение на 17,47%).

Показатели финансового результата	2022	2023	2024
Выручка, млн руб.	2 800	2 626	2 864
Себестоимость продаж, млн руб.	2 391	2 299	2 507
Валовая прибыль, млн руб.	409	327	357
Прибыль от продаж, млн руб.	229	148	212
Чистая прибыль, млн руб.	81,8	86,4	143,5

Стоит отметить, что при незначительном снижении выручки в 2023 году на 6% к 2022 г. (-173 млн.руб.), снижении операционной прибыли эмитента год к году на 35 % (-81 млн.руб.), в 2024 г. компания смогла восстановиться до уровня 2022 г.

Чистая прибыль компании в 2024 году выросла существенно, до 143,5 млн. (+66,21%).

Показатели финансовой деятельности Эмитента:

Показатель (тыс. руб.)	2022	2023	2024
Валюта баланса	2 712 321	2 908 107	3 549 830
Основные средства	3 305	492	22 956
Собственный капитал	1 589 367	1 675 719	1 819 243
Запасы	331 119	285 490	1 613 704
Дебиторская задолженность	2 367 452	2 610 880	1 716 667
Кредиторская задолженность	337 552	385 296	356 759
Финансовый долг			
долгосрочный	90 000	104 464	596 234
краткосрочный	666 784	668 830	591 982
Выручка	2 799 859	2 626 107	2 863 852
Валовая прибыль	408 868	327 309	356 943
Чистая прибыль	81 838	86 352	143 525

Адрес страницы в сети Интернет, на которой размещена бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=39143&type=3>

Принадлежность ООО «СибСульфур» к отрасли оптовой торговли в полной мере отражает значения показателей ликвидности Эмитента, что также отмечено в пресс-релизе о присвоении рейтинга АКРА от 02.05.2024 г. В структуре активов превалирует дебиторская задолженность, которая составляет 48% всех активов (долгосрочная дебиторская задолженность не превышает 5% от общей суммы дебиторской задолженности). На оценку ликвидности оказывает давление сумма краткосрочных долговых обязательств, при переводе которых в долгосрочные отношения приведет к улучшению оценки ликвидности.

Показатели ликвидности	2022	2023	2024
Абсолютная ликвидность	0,01	0,01	0,14
Быстрая ликвидность	2,35	2,48	1,95
Текущая ликвидность	2,68	2,75	3,65

Коэффициент абсолютной ликвидности учитывает отношение самых ликвидных активов организации – денежных средств и краткосрочных финансовых вложений – к краткосрочным обязательствам, отражая достаточность наиболее ликвидных активов для быстрого расчета по текущим обязательствам.

Коэффициент быстрой ликвидности характеризует способность Компании погасить свои краткосрочные обязательства за счет продажи ликвидных активов, к которым относятся денежные средства, краткосрочные финансовые вложения и дебиторская задолженность.

Коэффициент текущей ликвидности отражает способность Компании погашать текущие, т.е. краткосрочные обязательства за счет только оборотных активов.

Показатели оборачиваемости	2022	2023	2024
Оборачиваемость активов	1,02	0,93	0,89
Оборачиваемость дебиторской задолженности	1,18	1,06	1,32
Срок оборачиваемости дебиторской задолженности, дн.	309	346	276

Коэффициент оборачиваемости активов показывает количество оборотов одного рубля активов за анализируемый период (за один год) и позволяет оценить эффективность вложений капитала.

Оборачиваемость дебиторской задолженности характеризует скорость погашения дебиторской задолженности Компании. Показатели определяется как отношение выручки к среднему остатку дебиторской задолженности.

Отношение 365 дней к оборачиваемости дебиторской задолженности демонстрирует период, в течение которого дебиторская задолженность остается неоплаченной.

Данная отрасль характеризуется относительно высокой долей заемных средств в общей структуре пассивов (25-27%). ООО «СибСульфур» имеет 48,75% заемных средств в общей структуре пассивов.

Собственный капитал Компании продолжает показывать рост: за 2024 год увеличился до 1 819 млн руб. (+8,6% г/г), когда как в 2023 он составлял 1 676 млн. рублей (+5% г/г). В структуре пассивов его доля продолжает снижаться: с 58,6% в 2022 году до 57,6% в 2023 году до 51,25% в 2024 году. Рост собственного капитала Компании осуществляется за счет нераспределенной прибыли.

Финансовая независимость ООО «СибСульфур» снизилась с 0,58 до 0,51. Показатель финансовой устойчивости, учитывающий помимо собственного капитала долгосрочные обязательства, за последние 3 года вырос с 0,63 до 0,73. Стоимость чистых активов продолжает показывать положительную динамику: в 2023 г. увеличилась на 5,4% (+87 млн руб.), в 2024г – рост на 8,5% (+143 млн.) Положительная динамика стоимости чистых активов, наблюдаемая с 2021 г., демонстрирует рост нетто-активов ООО «СибСульфур», не обремененных обязательствами.

Финансовая устойчивость	2022	2023	2024
Коэффициент финансовой независимости	0,59	0,58	0,51
Коэффициент финансовой устойчивости	0,63	0,61	0,73
Чистые активы, млн руб.	1 589	1 676	1 819
Совокупные кредиты и займы, млн руб.	757	773	1 188
Финансовый леверидж	0,71	0,74	0,95

Коэффициент финансовой независимости показывает долю активов организации, которые покрываются за счет собственного капитала. Оставшаяся доля активов покрывается за счет заемных средств.

Коэффициент финансовой устойчивости, помимо собственного капитала, учитывает долю долгосрочных обязательств в структуре пассивов.

Чистые активы Компании отражают балансовую стоимость имущества организации, уменьшенную на сумму ее обязательств, и характеризуются как нетто-активы, не обремененные обязательствами.

Совокупный долг отражает общий объем заемных средств, как краткосрочных, так и долгосрочных.

Коэффициент финансового левериджа определяется как отношение краткосрочных и долгосрочных обязательств к собственному капиталу.

Ключевые показатели рентабельности находятся на незначительных уровнях, однако демонстрируют рост. Все показатели рентабельности, за исключением валовой рентабельности, показали внушительный рост

Показатели рентабельности	2022	2023	2024
Рентабельность активов	2,99%	3,07%	4,44%
Чистая рентабельность	2,92%	3,29%	5,01%
Рентабельность продаж	8,1%	5,6%	7,41%
Валовая рентабельность	14,6%	12,5%	12,46%

Эффективность деятельности компании выросла, о чем показывают коэффициенты рентабельности в динамике по сравнению с прошлыми годами:

Рентабельность активов характеризует степень эффективности использования имущества организации и определяется как отношение чистой прибыли к сумме активов.

Чистая рентабельность показывает величину чистой прибыли, которую получит организация на единицу выручки и определяется как отношение чистой прибыли или убытка к полученной выручке.

Рентабельность продаж показывает, какую сумму прибыли получает предприятие с каждого рубля проданной продукции и определяется отношением прибыли от реализации продукции на сумму полученной выручки.

Рентабельность продаж является показателем финансовой результативности Компании, отражающим ту часть выручки организации, которая составляет прибыль от продаж.

Показатели, тыс. руб.	2022	2023	2024
АКТИВЫ			
Основные средства	3 305	492	22 956
Финансовые вложения	9 011	7 156	137 672
Запасы	331 119	285 490	1 613 704
Дебиторская задолженность	2 367 452	2 610 880	1 716 667
Денежные средства и эквиваленты	32	3 523	204
ИТОГО	2 712 321	2 908 107	3 549 830
ПАССИВЫ			
Займы и кредиты			
долгосрочные	90 000	104 464	596 234
краткосрочные	666 784	668 830	591 982
Кредиторская задолженность	337 552	385 296	356 759
Нераспределённая прибыль	1 589 357	1 675 709	1 819 233
Уставный капитал	10	10	10
ИТОГО	2 712 321	2 908 107	3 549 830

В структуре активов ООО «СибСульфур» на долю дебиторской задолженности приходится 49,43% ввиду предоставления гибких условий оплаты части клиентов, что влияет на волатильность свободного денежного потока. Второй статьей по величине оборотных активов являются запасы (46,47%), в составе которых лидируют товары для перепродажи. Внеоборотные средства на балансе ООО «СибСульфур» составляют 2,17%. Подобная структура активов является распространенной среди оптовых компаний, аккумулирующих основной объем активов в рамках краткосрочных финансовых активов.

Объем активов за последние 3 отчетных года (2022-2024 гг.) увеличился на 30% при положительной динамике выручки.

В структуре пассивов основная статья приходится на нераспределенную прибыль, доля которой 51,25% (1 819 млн.руб.). Долгосрочные заемные средства составляют 16,8% (596 млн руб.), краткосрочные заемные средства составляют 16,68% (592 млн. рублей.), основная доля которых составляет банковское финансирование, займы физических лиц и связанных сторон. Компания ведет работу по продлению краткосрочных кредитных договоров с физическими лицами и переводу обязательств по ним в долгосрочные. В 2024 году доля краткосрочного долга сократилась с 23% до 16,68%. ООО «СибСульфур» также пользуется услугами факторинга.

Компания в 2024 году вышла на публичный рынок долгового капитала. Уставный капитал остается постоянным на уровне 10 тыс.руб.

2.1. Кредитная история за последние 3 года

На текущий момент кредитный портфель Эмитента состоит из облигационного займа, банковских кредитов и краткосрочных займов.

Кредитор (группа кредиторов)	Сумма задолженности на 31.12.22 (тыс.руб.)	Сумма задолженности на 31.12.23 (тыс.руб.)	Сумма задолженности на 31.12.24 (тыс.руб.)
Краткосрочные кредиты и займы, в том числе:	656 240	668 823	591 982
Банк Левобережный	37 965	11 554	
Банк Левобережный	250 791	167 371	
Дальневосточный банк	76 019	101 401	102 195
РАЙФФАЙЗЕНБАНК соглашение №12147- NSK об условиях открытия КЛ с лимитом задолженности от 09.08.18г.	150 291	94 261	
ВЕАЛ ЗАО, договора займа №24 от 08.07.22г, от 07.11.22.	18 382	4 536	1 554
Величко Ирина Александровна, договор займа №1-11-2021 от 01.11.2021г.	6 000	6 000	6 000
Кустицкая Людмила Анатольевна,б договор займа №31 от 13.06.2017г.	5 102	5 102	5 102
Новой Андрей Валерьевич,договоры процентного займа №13 от 26.04.23г., №30 от 15.09.23г., №45 от 22.12.23г.		45 202	71 174
Новой Анна Владимировна, Договоры процентного займа №15 от 29.05.23г.,№36 от 12.10.23г., №46 от 22.12.23г.		60 297	61 131
Носков Анатолий Алексеевич, договоры беспроцентного займа№34 от 01.01.21г.,№20 от 24.05.21г., от 01.10.2021	7 400	7 350	7 350
ФКМ Лизинг, договор процентного		55 000	130 000

займа №13914-23-LC от 04.12.23г.			
ФКМ Лизинг, договор процентного займа №14393-24-LC от 06.06.24г.			50 000
Трынин Денис Игоревич, договор №13 от 24.04.2021	67 353	73 128	100 872
ИП Ермакова Олеся Валерьевна			3 100
ИП Ворошилов Роман Витальевич, договора от 29.12.22, 18.02.22	34 937	35 621	40 384
Шаюк Иван Иванович, договор займа №61 от 05.10.2019г.	2 000	2 000	2 000
% по долгосрочным кредитам и займам			11 120
Долгосрочные кредиты и займы, в том числе:	100 544	104 471	596 234
ИП Николаева Наталья Петровна	90 000	90 000	90 000
Облигационный займ			300 000
Банк Левобережный			206 234

Просроченная задолженность по заемным средствам отсутствует.

2.2. Основные кредиторы и дебиторы

Кредиторская задолженность (тыс. руб.) по состоянию на 01.01.2025 г:

Наименование кредитора	Текущая сумма КЗ, тыс. руб.
NOVASUM D.O.O.	21 704
BRAMANT ALLIANCE LP	19 929
ДСУ-7 ООО	29 164
ВТГ-СЕРВИС ООО	5 457

2.3. Описание судебных процессов (в случае их наличия), которые существенно могут повлиять на финансовое состояние компании

Судебных процессов, в которых участвует эмитент и которые существенно могут повлиять на финансовое состояние эмитента нет.

2.4. Описание основных факторов риска

Политика эмитента в области управления рисками

Система корпоративного управления Общества направлена на своевременное выявление всех потенциальных источников риска. Проводятся специальные мероприятия по управлению рисками, и принимаются меры для минимизации негативных последствий наиболее существенных рисков, которые могут влиять на производственные и финансовые результаты. Анализ и управление рисками обеспечивают его устойчивое развитие. Для минимизации риска увеличения себестоимости продукции и снижения рентабельности деятельности в компании разработана ценовая политика, которая предусматривает фиксированную минимальную маржу. Также на данный риск влияет процедура заключения контрактов, когда контракт с покупателем согласовывается только после согласования цены покупки, что позволяет фиксировать себестоимость в момент заключения сделки

2.5 Основные виды рисков

Риск	Наименование подразделений, вовлеченных в процесс управления указанным типом риска	Число сотрудников соответствующего подразделения	Документы, определяющие управление риском (политики, регламенты и т.д.)	Потери по данному риску за последние 12 месяцев, тыс. руб.
Кредитный риск	Финансовый отдел Отдел продаж Юридический отдел	5	Регламент по управлению кредитным риском	-
Операционный риск	Финансовый отдел Отдел продаж Юридический отдел	5	Регламент по управлению операционным риском	-
Риск ликвидности	Бухгалтерия Финансовый отдел	4	Регламент по управлению риском ликвидности	-

Основные виды рисков:

Наименование риска	Управление риском
Кредитный риск:	Риск неполучения оплаты задолженности от дебитора нивелируется за счет взвешенной политики риска, направленной на минимизацию возможных негативных последствий, разработки регламента работы с дебиторской задолженностью. При принятии на обслуживание клиента, как по потенциальным клиентам, так и дебиторам составляется заключение юридического отдела и финансового отдела, включающее анализ ФХД, истории сотрудничества с дебитором, информационного фона в СМИ и прочие данные.
Операционный риск:	Практически весь процесс операционного взаимодействия с клиентом и дебитором автоматизирован. Для автоматизации используются, как собственные ресурсы, так и сторонние платформы контрагентов, а также ЭДО провайдеры. Тем самым

	обеспечивается верификация каждой поставки и подтверждается действительность платежных требований.
Риск ликвидности:	Компания имеет устоявшиеся отношения с кредиторами, лимиты кредитования, предоставляемые кредиторами, неоднократно пересматривались в сторону увеличения. Эмитент постоянно работает над поиском новых источников финансирования, установлением отношений с новыми партнерами. Выход на рынок биржевых облигаций, компания рассматривает, как дополнительный инструмент привлечения ликвидности и планирует в будущем развивать это направление.
Валютный риск	Риск присутствует. Нивелируется планированием денежных валютных потоков таким образом, чтобы минимизировать курсовые разницы.
Портфельный риск	Концентрация дебиторской задолженности на одного дебитора составляет не более 25% от общего объема клиентского портфеля.
Правовой риск	Эмитент осуществляет свою деятельность в соответствии с законодательством РФ, оперативно реагирует на изменения.
Репутационный риск	Эмитент имеет положительную деловую репутацию. Просроченные обязательства отсутствуют.

4. Стратегия и планы развития деятельности

Компания ООО «СибСульфур» нацелена на дальнейшее развитие географической диверсификации и заключение новых рамочных контрактов.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НА БЛИЖАЙШИЙ ГОД:

1. Увеличение количества отгрузок судовыми партиями Handysize (до 50000 тонн). Переориентация направлений отгрузок в связи с введенными ограничениями по отдельным направлениям. Это позволит нам получить в портфель крупных покупателей на дружественных рынках и снизить логистические затраты на отгрузку каждой тонны, и, как следствие, увеличить маржинальность сделок.
2. Восстановление контейнерных отгрузок серы из портов России и расширение географии перевозок (Латинская Америка, Африка).
3. Увеличение количества отгрузок товара иностранного производства не из портов России.
4. Начало работы с Газпром Добыча Оренбург по поставке серы различных сортов. Проведены организационные мероприятия по оптимизации работы ж/д терминала по отгрузке серы производства Газпром Добыча Оренбург, что обеспечит гарантированный ресурс в объеме до 180 тыс. тонн серы различных сортов на ближайшие 2 года для реализации как на внутреннем рынке, так и на экспорт.
5. Проведение НИОКР в части создания отечественной мобильной установки по очистке серы от различных примесей. Планируется создание опытно-промышленного образца в 2024 году. После успешного создания действующей установки мы планируем оказывать услуги ГПЗ и НПЗ по очистке загрязненной в процессе хранения, погрузки и транспортировки серы.
6. Подписание трехлетнего контракта с ТуркменГаз на поставку серы гранулированной по фиксированной цене в общем объеме до 2 млн. тонн.
7. Экспорт угольной продукции на рынки КНР и Индии судовыми партиями и через сухопутные пограничные переходы. Данное направление появилось в нашей деятельности в 2016 году.

8. Сейчас разработана новая схема отгрузки угля в Китай, организация перевалочной площадки для осуществления возможности хранения продукции.

Все это позволит нам, во-первых, значительно увеличить объемы реализации, выйти на крупных покупателей на дружественных рынках, снизить трудозатраты на отгрузку 1 тонны, а также существенно увеличить маржинальность сделок за счет сокращения расходов на морскую перевозку.

Также выполнение этих задач позволит нам существенно увеличить объемы реализации товаров как в абсолютном выражении, так и в выручке, перейти на качественно новый уровень реализации серы и расширить круг потребителей даже в условиях жестких ограничений, а также прочно закрепиться на новых рынках.

План развития на ближайшие годы	План			
	2024	2025	2026	2027
Прибыль от продаж, млн.руб.	212	295	465	515
Выручка валютная, млн. руб.	2 269	3 106	3 727	3974
Выручка рублевая, млн. руб.	595	840	927	1056

Все плановые показатели рассчитаны исходя из принципов стабильности, эффективного использования кредитного портфеля и имеющихся договоренностей с покупателями и поставщиками, которые будут реализованы в контрактах.

5. Органы управления и контроля

Высший орган управления – собрание участников. Общее собрание участников Общества проводится не реже чем один раз в год.

10 октября 2017 года зарегистрировано изменение в ЕГРЮЛ о возложении полномочий единоличного исполнительного органа ООО «СибСульфур» на Управляющего-индивидуального предпринимателя Носкова Анатолия Алексеевича.

Топ-менеджеры Компании:

1. Комаров Вячеслав Валерьевич, коммерческий директор.

Опыт работы: Общий стаж работы - 29 лет. Опыт работы в компании, отрасли - 20 лет

В должности коммерческого директора в Компании работает с момента ее образования – 28.03.2005.

2. Жильцова Наталья Викторовна, финансовый директор.

Опыт работы: Общий стаж работы – 26 лет. Опыт работы в компании, отрасли - 17 лет

В должности финансового директора в Компании работает с 21.04.2008.

Коллегиальный исполнительный орган Уставом Общества не предусмотрен.

6. Перечень совершенных Обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с федеральным законом «Об обществах с ограниченной

ответственностью» крупными сделками, одновременно являющимися сделками с заинтересованностью

Крупные сделки, одновременно являющиеся сделками с заинтересованностью, в 2023 году не совершались.

7. Сведения о лице, занимающем должность (осуществляющем функции) единоличного исполнительного органа (управляющем, управляющей организации) общества, и членах коллегиального исполнительного органа общества

Носков Анатолий Алексеевич избран управляющим ООО «СибСульфур» решением собрания участников общества от 30.09.2017г. Договор с управляющим заключен от 01.10.2017 до 31.12.2018 с автоматической пролонгацией, на основании которого управляющий осуществляет руководство текущей деятельностью Общества. Управляющий Общества без доверенности действует от имени Общества, в том числе с учетом ограничений, предусмотренных действующим законодательством и Уставом Общества.

Опыт работы: Общий стаж работы - 24 года. Опыт работы в компании, отрасли - 20 лет
В должности руководителя в Компании работает с момента ее образования – 28.03.2005.