

УТВЕРЖДЕН

Решением единственного участника

ООО ПКО «Бустер.Ру»

от «27» марта 2026 года

Генеральный директор ООО ПКО «Бустер.Ру»



И.М. Шарафиев

ГODOVOЙ ОТЧЕТ

за 2025 год

**Общество с ограниченной ответственностью
Профессиональная Коллекторская Организация
«Бустер.Ру»**

г. Новосибирск, 2026 г.

Оглавление

Раздел 1. Информация о Компании	3
Раздел 2. Результаты деятельности Общества	5
Раздел 3. Положение Общества в отрасли	7
Раздел 4. Состояние чистых активов Общества.....	7
Раздел 5. Информация об объеме использования энергетических ресурсов	7
Раздел 6. Информация об органах управления Общества	8
Раздел 7. Выплата прибыли участникам Общества.....	8
Раздел 8. Стратегия и планы развития деятельности Общества.....	8

Раздел 1. Информация о Компании

Полное фирменное наименование на русском языке: Общество с ограниченной ответственностью Профессиональная коллекторская организация «Бустер.Ру» (далее – «Общество»).

Сокращенное фирменное наименование на русском языке: ООО ПКО «Бустер.Ру».

Полное фирменное наименование на английском языке: LIMITED LIABILITY COMPANY PROFESSIONAL COLLECTION ORGANIZATION "BOOSTR.RU".

Сокращенное фирменное наименование на английском языке: LLC PCO "BOOSTR.RU".

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): 1205400014467.

Дата государственной регистрации (дата внесения записи о создании юридического лица в единый государственный реестр юридических лиц): 13 марта 2020 года.

Наименование регистрирующего органа, внесшего запись о создании юридического лица в единый государственный реестр юридических лиц: Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы № 16 по Новосибирской области.

Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН): 5406805083.

Размер уставного капитала Общества: 10 000 000 (десять миллионов) рублей 00 копеек.

Адрес: 630099, Российская Федерация, г. Новосибирск, ул. Советская, д. 23.

Номер телефона: 8 (800) 600-6117.

Адрес электронной почты: info@boostr-ru.ru, info@ca-mir.ru.

Адрес страниц в сети Интернет, на которых доступна информация об Обществе, размещенных и/или размещаемых им ценных бумагах: <https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=39562>.

Специальные разрешения на деятельность:

Управление Федеральной службы судебных приставов по Москве внесло сведения об Обществе в государственный реестр юридических лиц, осуществляющих деятельность по возврату просроченной задолженности в качестве основного вида деятельности, регистрационный номер свидетельства 2/20/54000-КЛ, дата выдачи свидетельства 20 октября 2020 года. Срок, на который Общество включено в государственный реестр юридических лиц, осуществляющих деятельность по возврату просроченной задолженности в качестве основного вида деятельности: бессрочно.

Управление Федеральной службы по надзору в сфере связи информационных технологий и массовых коммуникаций на основании приказа от 23 марта 2020 года № 79 включило Общество в реестр операторов, осуществляющих обработку персональных данных, под регистрационным номером 54-20-004770. Срок, на который Общество включено в реестр операторов, осуществляющих обработку персональных данных: бессрочно.

Обособленные подразделения: отсутствуют.

Филиалы и представительства: отсутствуют.

Дочерние и (или) зависимые организации: отсутствуют.

Общество основано в 2020 году в городе Новосибирске и осуществляет деятельность в сегменте сбора просроченной задолженности. Общество является членом Национальной Ассоциации Профессиональных Коллекторских агентств (НАПКА), входит в реестр ФССП за номером 378.

На данный момент Общество является полноценным и активно развивающимся

участником рынка взыскания, оказывая полный спектр коллекторских услуг во всех регионах России, включая выкуп долгов, досудебное и судебное взыскание, исполнительное производство, агентское взыскание. Сотрудничество с кредиторами осуществляется на основании переуступки прав требования (цессии) и по агентской схеме.

В 2024 году Общество усовершенствовало ряд технологических решений – в частности, была кастомизирована собственная CRM под систему по взысканию полного цикла. Среди наиболее значимых инноваций – создание скоринговых моделей первичной оценки и оценки после приобретения портфелей, использование предиктивной аналитики до- и после покупки портфелей позволяет качественно сегментировать портфель и стабильно повышать эффективность взыскания.

Благодаря внедрению передовых технологий, Общество демонстрирует высокие темпы роста бизнеса, обеспечивая конкурентное преимущество за счет автоматизации почти всех бизнес-процессов, что позволяет осуществлять бесперебойный цикл взыскания на всех этапах по конвейеру. Показатели операционной эффективности (снижение себестоимости взыскания, увеличение сбора задолженности) и финансовые результаты ежегодно улучшаются, что свидетельствует о правильно выстроенных стратегии развития и бизнес- процессах.

Разработка средств автоматизации массовой подготовки пакетов документов и электронной подачи исков и заявлений о выдаче судебных приказов позволило сократить прямые почтовые расходы, ускорить процесс «просуживания» и получения исполнительных документов.

Благодаря внедрению программных средств взаимодействия с ФССП через Федеральную государственную информационную систему «Единый портал государственных и муниципальных услуг (функций)», у Общества автоматизированы процессы ежедневного получения актуальных статусов исполнительных производств должников и процессы автоматической отправки ходатайств и заявлений в ФССП.

В 2025 году Общество активно наращивало собственный портфель просроченных займов, для чего приобретались займы у микрофинансовых организаций. Запущено агентское взыскание как дополнительное направление деятельности и источник дохода. Расширена кредитная линия в Банке до 400 млн.руб. и осуществлены 2 выпуска облигаций на общую сумму 500 млн.руб.

Раздел 2. Результаты деятельности Общества

Основным источником выручки Общества является поступления от взыскания просроченной задолженности:

тыс. руб.

Наименование показателя	2025 год
Объем выручки от взыскания задолженности	434 315
Доля выручки от данного вида хозяйственной деятельности в общем объеме выручки Общества	96,01 %

Финансовые результаты Общества также имеют положительную динамику на протяжении рассматриваемого периода.

тыс. руб.

Показатель	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2025
Выручка	212 521	178 300	452 343
Прибыль до налогообложения	2 956	89 363	111 605
Чистая прибыль	1 051	78 685	88 474

За прошедший год показатель выручки вырос на 253,7%. При этом прибыль до налогообложения и чистая прибыль Компании выросли чуть меньшими темпами: 124,9% и 112,4% соответственно. Расходы Компании на обслуживание долга увеличились за счет роста привлеченного капитала. Однако это увеличение не оказало значительного влияния на финансовые результаты:

тыс. руб.

Показатель	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2025
Чистый долг	47 527	188 259	946 794
Чистая прибыль	1 051	78 685	88 474
Среднее значение капитала	30 228	70 096	153 675
ROE, %	3,5%	112,3%	57,6%

Для улучшения ключевых показателей своей деятельности и (или) сокращения факторов, негативно влияющих на них, Компания предпринимает следующие действия:

- обогащение системы принятия решения, подключение новых сервисов, модернизация инфраструктуры, автоматизация процессов;
- опережающий рост работающих активов;
- усиление профильного кадрового состава, в т. ч. на руководящих позициях;
- оптимизация расходов, диверсификация источников заемного фондирования.

В отчетном периоде компания увеличила инвестиции в финансовые вложения (приобретения портфелей просроченных долгов):

тыс. руб.

Показатель	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2025
Финансовые вложения	37 826	304 962	1 035 276

Структура дебиторской и кредиторской задолженности:

Наименование показателя	Значение показателя на 31.12.2025
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков, тыс. руб.	4 229
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Дебиторская задолженность по процентам к получению, тыс. руб.	0
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Дебиторская задолженность – авансы, уплаченные поставщикам, тыс. руб.	844
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Сальдо по ЕНС, тыс. руб.	369
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Расчеты с разными дебиторами и кредиторами, тыс. руб.	69 908
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Расчеты с персоналом по оплате труда	13
Общий размер дебиторской задолженности, тыс. руб.	75 363
в том числе общий размер просроченной дебиторской задолженности, тыс. руб.	0

Наименование показателя	Значение показателя на 31.12.2025
Кредиторская задолженность перед бюджетом и государственными внебюджетными фондами, тыс. руб.	0
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Кредиторская задолженность перед поставщиками и подрядчиками, тыс. руб.	2 289
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Кредиторская задолженность по налогам и сборам, тыс. руб.	12 547
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Расчеты по НДС, не отраженные на ЕНС, тыс. руб.	1 042
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Расчеты по социальному страхованию и обеспечению, тыс. руб.	1 344
в том числе просроченная, тыс. руб.	0
Общий размер кредиторской задолженности, тыс. руб.	17 222

в том числе общий размер просроченной кредиторской задолженности, тыс. руб.	0
---	---

Раздел 3. Положение Общества в отрасли

По итогам 2025 года Компания находится в верхней части списка коллекторских организаций Российской Федерации по объему выручки. География деятельности – вся территория Российской Федерации, за счет приобретения портфелей с должниками из разных регионов, что является конкурентным преимуществом. За счет активного развития бизнеса и роста выручки в ближайшие 2-3 года планируется укрепление позиций компании на рынке профессиональных коллекторских организаций.

Раздел 4. Состояние чистых активов Общества

Показатели, характеризующие динамику изменения стоимости чистых активов и уставного капитала Компании за три последних завершающих года, представлены в таблице ниже:

Показатель	тыс. руб.		
	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2025
Чистые активы (капитал)	30 753	109 438	197 912
Уставный капитал	10 000	10 000	10 000

На 31 декабря 2025 года чистые активы (капитал) Компании составили 197 912 тыс. руб., что на 88.5 млн. руб. больше, чем на 31 декабря 2024 года, что связано с накопленной прибылью за отчетный период. Таким образом, Компания демонстрирует устойчивый рост капитала в долгосрочной перспективе, что является положительным сигналом для инвесторов и кредиторов.

Уставный капитал остался неизменным на уровне 10 000 тыс. руб. на протяжении трех лет, что указывает на стабильность структуры капитала.

Раздел 5. Информация об объеме использования энергетических ресурсов

В отчетном 2025 году Обществом использовались следующие виды энергетических ресурсов:

- тепловая энергия;
- электрическая энергия.

Объем потребленной электроэнергии за 2025 г. Обществом составил 15 699 кВт/ч на сумму 119 962 руб. 50 коп. В связи с тем, что Общество арендует офисные помещения для головного офиса и обособленных подразделений и не имеет физической возможности во всех помещениях выделить объем потребляемых тепловой энергии в натуральном выражении и в денежном выражении из общего объема, потребляемого собственниками зданий, Общество не ведет учет объема использованных энергетических ресурсов. Оплата за указанные энергоресурсы в отчетном периоде проводилась в составе арендной платы за помещения, поскольку указанные расходы включены в общую арендную плату в соответствии с договорами аренды. В отчетном 2024 году энергетические ресурсы (атомная энергия, электромагнитная энергия, нефть, бензин автомобильный, топливо дизельное, мазут топочный, газ естественный (природный), уголь, горючие сланцы, торф и др.)

Обществом не использовались и не оплачивались.

Раздел 6. Информация об органах управления Общества

В соответствии с уставом органами управления Общества являются: Общее собрание участников (Единственный участник), Единоличный исполнительный орган (Генеральный директор).

Должность Генерального директора Общества в 2025 году занимала Селиверстова Екатерина Владимировна, образование – Высшее, Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Сибирская государственная геодезическая академия», экономист-менеджер по специальности «Экономика и управление на предприятии» 2005 год.

На дату утверждения настоящего годового отчета должность генерального директора занимает Шарафиев Иван Мансафович. Назначен на должность с 19.03.2026 года. Образование — высшее: ESERP Business School (Мадрид, Испания) — бакалавриат, направление «Бизнес, маркетинг и связи с общественностью» (Business, Marketing and Public Relations), очная форма обучения, 2016 г.; ESERP Business School (Барселона, Испания) — магистратура, направление «Международные отношения и внешняя торговля» (MSc in International Relations and Foreign Trade), очная форма обучения, 2017 г.; Московский финансово-юридический университет (МФЮА, Москва) — бакалавриат, специальность «Юриспруденция (гражданско-правовой профиль)», заочная форма обучения, 2020 год. Профессиональный опыт за последние 5 лет:

- Финансовый директор, ТОО «Коллекторское агентство „Бустэр“»;
- Генеральный директор, OÜ Nibble ITSF.

Дополнительная информация: обладает опытом в сфере финансового управления, взыскания задолженности, а также реализации и развития инвестиционных проектов.

Единственным участником Общества является Пащенко Максим Григорьевич (доля в уставном капитале – 100%). Пащенко М.Г. имеет высшее образование СГУПС, занимает должность генерального директора ООО МФК «Джой Мани» с 2020 года.

Раздел 7. Выплата прибыли участникам Общества

В 2025 году Компанией дивиденды не выплачивались.

Раздел 8. Стратегия и планы развития деятельности Общества

Стратегическая цель Компании – повышение прибыльности и эффективности, автоматизация и контроль процессов, увеличение масштабов бизнеса.

Стратегической целью Общества в 2026-2027 г.г. является построение публичной компании по управлению проблемными кредитными активами, что включает в себя:

- обеспечение темпов роста при сохранении адекватного уровня расходов;

- дальнейшее развитие собственной CRM, инструментов автокоммуникаций, роботизация «ручных» процессов, «судебный конвейер» с интегрированными инструментами электронного взаимодействия
- снижение подверженности основного бизнеса регулятивным новациям;
- стабильный рост прибыльности и обеспечение высокого уровня рентабельности;
- расширение клиентской базы;
- диверсификация инструментов фондирования, снижение уровня долговой нагрузки;
- укрепление корпоративного управления и риск-менеджмента;
- получение национального кредитного рейтинга.